



## トヨタカローラ京都株式会社

本社：京都市中京区西ノ京南大炊御門町1-1  
 TEL:075-463-1111(受付時間 9:30~17:50)  
<http://www.corolla-kyoto.com>  
 従業員数：約390名 設立：1961年4月  
 主な事業内容：トヨタ車の新車販売、リース、中古車販売、自動車整備、保険代理業、au代理業



午後からは訪問や車の点検など外回りに出ることが多い。「お客さまの要望にすぐ対応できるフットワークのよさ」も、自分の強みだと思う。

午前中は店舗で来店客の対応が多い。トヨタカローラ京都の、スタッフと顧客の「仲のよさ」に驚いた。「信頼関係を結ぶのが目標です」



# COROLLA



もともと超のつく人見知り。でも進学や就職を経て、人と話すことへの苦手意識がなくなった。「環境で人はガラリと変わる」それが奥田さんの実感だ。

## 2月の京都マラソンに全社代表で出場。 仕事との共通点は「努力が結果につながる」

### JOB INFORMATION

#### 正社員募集

「おっちゃんとおばちゃん」の求人広告を見ての応募ですとお伝えください。



2018年3月 第2新卒以上 専門学校卒業生歓迎  
 大学卒業見込 歓迎

#### 営業職(カーライフアドバイザー)

【内容】トヨタ車の購入を提案し、販売する仕事です。子どもたちに車の知識や魅力を伝える活動など、お客様と信頼関係を結ぶことにつながる取組み全般に携わります。

【応募資格】2018年3月に大学を卒業見込の方(全学部全学科)

【給与】月給216,900円(2017年4月大卒初任給実績)

【勤務地】京都府下の各店舗

【休日】毎週水曜と第1火曜を含む月7日以上

【その他待遇】社会保険完備・諸手当・マイカー購入制度

【歓迎】お客様との未永いお付き合いのために、地道に粘り強く取り組める人

#### 自動車整備士(サービスマニック)

【内容】新車や中古車の整備や車検・メンテナンス・アフターフォローまで。トヨタ自動車の整備コンクールへの参加などを通じて、技術力のレベルアップを目指します。

【応募資格】自動車整備士有資格者

【歓迎】車好きな人、コミュニケーション能力のある人材

【連絡先】まずはいちど電話かメールでご連絡ください。

☎075-461-9191 recruit@corolla-kyoto.com



同期も含めた社員同士、気軽に何でも話せる温かい社風。プライベートでは学生時代の友人らとも夜に飲むため、土日休みでない不便さはゼロ。「休みの日は街をブラブラ。残りの時間は走っています」。



したときは「年齢とともに自分の運転に不安が出てきたけれど、この車なら今まで通りに外出や買い物ができる」と手放して喜ばれた。年齢や家族構成の変化でも、車の乗り方は変わる。「タイムリーな提案で、顧客の役に立って、売って感謝される。感動が連続する毎日です」。

「無理な残業がないので週に2〜3回は走ります。目標に向かう楽しさは、陸上も仕事も同じですね」。

同社にノルマはないが、「販売目標」はある。その目標をクリアする達成感も仕事の面白さだと、奥田さんは話す。来春に向けて目指しているのが「新人賞」。売上台数の一番多い新入社員に与えられる賞だ。

80代の方に、自動ブレーキ装備で衝撃にも強い、安全性に優れた車を提案

学生時代に百貨店の菓子売場でバイトをし、対面販売の魅力を知った奥田さん。その経験から「単価が安い商品は売って、顧客との関係は終わりに関係が優先する」とトヨタカローラ京都だったという。

そう話すのは、この春新卒入社した円町店の奥田大貴さんだ。龍谷大学出身で、他に車の販売会社や大手百貨店など数社から内定を得た。「でもどの会社も、結局はノルマからは離れられなかった」。数々の営業職のなかで、最もピンときたのが「お客さまとの信頼関係を最優先する」トヨタカローラ京都だったという。

期待半分、不安半分で入社。いま、「仕事は楽しい！」を実感する。手厚い研修制度があり、困ったことは気軽に相談できる一方で、営業マニュアルはなく、自分のやり方でのびのびと接客ができる。

「目標はノルマではない」が  
 他社との最大の違い。  
 だから満足度も無限大



京都マラソンでは、声援を受けて京都の街を駆け抜ける、奥田さんの勇姿が楽しみだ。