



司令塔として
チームづくりで
貢献したい。

目標は
管理職



「しっかりしている」と見られるが、オフでは「はっちゃける」タイプ。社員研修では「物事を的確に教えてくれる」とほめられた。5人の同期とは恋バナ含めて、なんでも話せる仲だ。



「ブラザー」の先輩と。「何か困っていないか」と気軽に声をかけてくれ、丁寧に教えてくれる。で、メチャおもしろい。「目指す先輩像です」。



会社の野球部で活躍中。高校は野球の名門、山口・柳井学園へ。大学の2年生のときは、チームが一丸となり、2部リーグ最下位から1部へ突破、さらに全国大会へ出場し、見事8位入賞。まるでマンガのような経験の持ち主だ。

自分の知識で
人に喜んでもらいたい

就職してからのこの先40年間を、自分の得意なことを生かして働く。そんな将来への展望を見つけたのが、今春、トヨタカローラ京都・城陽店に入社した川野俊貴さんだ。
人に喜んでもらう仕事をしたくて営業職を目指した川野さん。そもその志望動機は、大学時代のバイト経験がきっかけだ。地元のセルフスタンドで働いていた時に、給油に不慣れなお客様にやり方を教えると、必ず、笑顔で「ありがとう」と返ってくる。それがうれしくて、「自分の知識で相手の役に立てる仕事は面白い」と感じた。
むろん同業他社や、家電量販店など、会社説明会は一通りチェック。その中で「堅苦しくなく、質問がしやすい。働きやすそう」とピンときたのがトヨタカローラ京都だ。「実際にも説明会の話どおり。見事に表裏がないんですね」。

車があれば
仲間と
親しくなれる!



⚡️
マネジメント力が高い会社だから個性が伸ばせる

入社後の実感が、「うちの会社はほんまにチームワークがいい!」。
「チーム力があるから結果が出るし、業績も伸びる」。自分も将来はトッププレイヤーになり、店長や管理職としてマネジメントやチームづくりに貢献したい。それが川野さんの目標だ。
京都出身の川野さんは小学生の頃から野球部のキャッチャーとして活躍。大阪経済法科大学では軟式野球部の監督とキャプテンを兼任し、自身も試合に臨みながら、チーム配りや目標への取り組み、後輩の指導など、組織の管理・運営を担ってきた。それだけに、「伸びるチームはメンバーの意欲次第」を実感。トヨタカローラ京都の「人

育て、個性を伸ばす」マネジメント力を目の当たりにし、仕事の将来像がよりクリアになったという。
トヨタカローラ京都には、目先の売り上げよりも、「お客様と長くつながる」ことを優先する独特の販売スタイルがある。日常の生活必需品でもある車は、乗り手や家族構成によって用途が異なるため、ユーザー目線のアドバイスや要望に合う車の提案、アフターケアが欠かせない。
「信頼あるトヨタ車」を、「信頼するスタッフ」から購入する。このサイクルのために、自分は何ができるかを考えるのが、トヨタカローラ京都のディーラーの仕事なのだ。



車は「仲間とより親しくなり、人と人がつながれる道具」。そんな楽しさもアピール。

⚡️
3年かけての社員教育で
仕事をじっぺり学び

手厚い社員教育も同社の魅力だ。「車も社会も知らない新人を、会社が3年かけて育ててくれる」と川野さん。入社後の新人研修を経て、店舗へ配属。先輩とペアを組むブラザー制度や、フォロワー研修など制度が整う。離職率が低い同社は、人材育成ができる。結果と成果を生む好循環を実現している。
川野さんは大学時代から欲しかった「カローラスポーツ」を初任給で購入。上質なスポーツ感と走りのよさが気に入っている。
「車があれば行動範囲が広がり、仲間とより親しくなれる。人との空間を大切にしてもらえる車の価値や楽しさをどんどん伝えたいですね」。



トヨタカローラ京都株式会社

本社：京都市中京区西ノ京南大炊御門町1-1
TEL:075-463-1111(受付時間 9:30~17:50)
http://www.corolla-kyoto.com
従業員数：約390名 設立：1961年4月
主な事業内容：トヨタ車の新車販売、リース、中古車販売、自動車整備、保険代理業、au代理業



JOB INFORMATION

正社員募集

「おっちゃんとおばちゃん」の求人広告を見ての応募ですとお伝えください。

- 2020年3月 大学卒業見込
- 第2新卒以上 歓迎
- 専門学校 卒業生歓迎

営業職(カーライフアドバイザー)

【内容】トヨタ車の購入を提案し、販売する仕事です。子どもたちに車の知識や魅力を伝える活動など、お客様と信頼関係を結ぶことにつながる取組み全般に携わります。

【応募資格】2020年3月に大学を卒業見込の方(全学部全学科)
【給与】月給221,000円(2019年4月大卒初任給実績)
【勤務地】京都府下の各店舗
【休日】毎週水曜及び個人休2~4日 月7日以上
【その他待遇】社会保険完備・諸手当・マイカー購入制度
【歓迎】お客様との未永いお付き合いのために、地道に粘り強く取り組み続ける人

自動車整備士(サービスマニック)

【内容】新車や中古車の整備や車検・メンテナンス・アフターフォローまで。トヨタ自動車の整備コンクールへの参加などを通じて、技術力のレベルアップを目指します。
【応募資格】自動車整備士有資格者
【歓迎】車好きな人、コミュニケーション能力のある人材
【連絡先】まずはいちど電話かメールでご連絡ください。
☎075-461-9191 recruit@corolla-kyoto.com